

Présentation de l'offre HydroVal

HydroVal : une solution de VERT et WattValue pour trouver la meilleure proposition d'achat d'hydroélectricité

Le nouveau service HydroVal est destiné à trouver pour chaque centrale, individuellement, le meilleur contrat d'achat d'électricité au meilleur prix pour le producteur hydraulicien. Ce dispositif permet de bénéficier de l'effet de taille du portefeuille. Au choix du producteur, HydroVal propose de valoriser, voire de garantir la valeur verte de sa production par nos soins.

Un environnement qui change

Avec la fin attendue des contrats H97 en Octobre 2012, un nouveau contexte politique et l'ouverture des marchés de l'énergie, l'hydraulicien doit trouver des solutions pour vendre son électricité.

La plupart des producteurs a déjà été sollicitée par un ou plusieurs acheteurs ou en ont eux-mêmes contactés. On peut immédiatement constater le nombre important d'offres, leur grande diversité et pour certaines leur complexité. Elles sont généralement basées sur les prix de marché, eux-mêmes fluctuants n'aidant pas à la compréhension. Dans tous les cas, il faut faire un choix alors qu'il existe une difficulté certaine à comparer les offres.

HydroVal, une offre basée sur notre expérience

Comme producteurs hydrauliciens nous avons nous-mêmes conduit nos appels d'offres pour choisir un acheteur (centrale hors obligation d'achat depuis 4 ans). Comme consultants nous avons aidé à la mise au point des offres de quatre acheteurs : nous les connaissons bien.

Nous avons aussi une expertise reconnue dans la commercialisation de certificats verts, et ce depuis 2005 (LECs, RECS et garanties d'origines) qui nous permet de vous garantir un prix net en 2013.

Des (in)certitudes sur la situation

Les paramètres des offres sont multiples (durée des contrats, exposition au risque, prévisionnel, bonus/malus, indexation...). En général elles intègrent des prix basés sur le marché (spot, indexation, à terme...) avec le constat que ces prix sont plus faibles que le H97 et fluctuants.

Toutes les centrales ne seront pas éligibles à vendre leur électricité (CARD, droit à l'eau, puissance autorisée).

Le producteur est en droit d'exiger une qualité du paiement et doit comparer les offres.

Trouver pour chaque centrale le meilleur contrat d'achat d'électricité au meilleur prix

Nous vous proposons une solution complète, clé en main, robuste et sécurisante, par un acteur indépendant pour vous accompagner dans votre démarche de recherche d'acheteur. Nous intégrons la prise en compte de la caractéristique verte.

Vous bénéficiez de l'effet de taille d'un portefeuille* et optionnellement de la valorisation des Garanties d'Origine.

Avec HydroVal, faites-vous accompagner pour un choix impliquant pour votre chiffre d'affaire

HydroVAL offre deux prestations :

1. HydroVal-kWh : une prestation d'appui visant à valoriser au mieux le kWh physique produit
 - a. Recherche du meilleur contrat
 - b. Recherche du meilleur prix à un instant donné
 - c. Accompagnement jusqu'à la signature
2. HydroVal-GO : une offre optionnelle avec rachat sous mandat de la totalité des Garanties d'Origine (prix d'achat garanti sur un an sous réserve de souscription d'HydroVal-kWh). Une alternative LECs est également proposée.

Réduisez vos risques avec HydroVal

- ✓ Un interlocuteur unique et indépendant
- ✓ Un rapport d'analyse pour chaque centrale
- ✓ Une recommandation claire et justifiée
- ✓ La valeur verte traitée au sein de l'offre
 - Garantie d'Origine ou LECs
- ✓ Le choix final entre les mains du producteur

Contacts Pour recevoir une proposition chiffrée
Alain Moissonnier / Jérôme Simon / J-Marc Dubreuil
☎ : 01 83 64 90 16
✉ : hydroval@wattvalue.fr

(*) Les centrales sous mandat sont regroupées en centrales de caractéristiques homogènes